



Üzletkötő/Területi képviselő Glettanyagok

Ha szeretnél egy stabil vállalati háttérrel rendelkező, dinamikusan fejlődő építőipari vállalkozásnál dolgozni, akkor nálunk a helyed!

Feladatok:

- Knauf glettanyag termékeinek értékesítése, szakmai tanácsadás
- Kapcsolattartás szaktereskedő partnereinkkel és kivitelezőkkel
- Új partneri kapcsolatok felkutatása
- Projektek követése, CRM rendszerben való rögzítése
- Árajánlatok készítése, forecastálás
- Aktív együttműködés a kollégákkal
- Piaci helyzet elemzése, riportálása

A feladat ellátásához szükséges:

- Felsőfokú építőipari végzettség
- Csapatjátékos beállítottság, munkához való pozitív hozzáállás, közös sikerek fontossága
- MS Office felhasználói szintű ismerete (MS Teams, Outlook, Excel, Word, Power Point)
- Tanulási hajlandóság új ismeretek elsajátítására és alkalmazására
- Jó kommunikációs és probléma megoldó készség
- Angol nyelvtudás magabiztos használata szóban és írásban

Az állás betöltéséhez előnyt jelent:

- Építőipari termékek értékesítésében szerzett minimum 5 éves tapasztalat
- Építőipari szereplőkkel (szakkivitelezők és kereskedők) meglévő aktív kapcsolatrendszer
- CRM rendszerrel kapcsolatos felhasználói szintű tapasztalat

Amit kínálunk:

- Stabil vállalati háttér
- Versenyképes jövedelem
- Fejlődési lehetőség, szakmai képzések
- Megfelelő eszközháttér (céges autó, laptop, mobiltelefon)

Foglalkoztatás jellege:

Határozatlan idejű munkaszerződés teljes munkaidőben.

Munkavégzés helye:

Főleg Budapest és Pest megye

Ha alkalmasnak érzed magad a feladatra, bátran küldd el nekünk szakmai önéletrajzodat!